

Poštovana gospođo Stašić,

hvala vam puno na vašem pismu i vašem prijedlogu.

Općenito, šteta je što niste sklopili kupoprodajni dogovor s investitorom koji je početkom ove godine predložio preuzimanje cijele tvornice.

Prodaja opreme u odvojenim dijelovima sigurno će biti puno niža od cijele jedinice.

Uzmite u obzir sljedeće:

- Sva mehanizacija (transportni sustavi, transporteri itd.) je izrađena prema narudžbi i vrlo često ne može stati u drugu okolinu. Dakle, sva mehanizacija ima vrlo malu vrijednost za treće strane.
- Oprema je sada stara 7 godina, a posebice elektronika je zastarjela.
- Uglavnom su mehanizacija i sustav skladišta za drva uskladišteni vani. Mnogo je oštećenja od atmosferilija i hrđe.
- Tržišna situacija u drvenoj industriji je loša u cijeloj Europi jer je građevinska industrija slaba. Pronalaženje kupaca i mogućih investitora za opremu bit će vrlo teško u 2025. godini i može se učiniti atraktivnim samo niskom cijenom.

Ove okolnosti dovode do mog očekivanja da se cijela oprema može prodati za oko 2,4 milijuna. EUR.

Najvrednija dobra su:

3 linije tračne pile s kolicima, glavom za usitnjavanje i tračnom pilom, svaka cca. 300 tsd.EUR

1 konac za tračnu pilu, cca. 150 tisuća dolara EUR

3 horizontalne tračne pile, svaka cca. 50 tisuća dolara EUR

3 skenera za drvo, svaki cca. 100 tisuća dolara EUR

1 linija za sortiranje s kantama i strojem za slaganje, cca. 200 tisuća dolara EUR

7 robotskih strojeva za slaganje, svaki cca. 70 tisuća dolara EUR

1 skidač kore, cca. 200 tisuća dolara EUR

1 filter za usisavanje prašine i dijelovi sustava za usisavanje prašine, cca. 100 tisuća dolara EUR

Ostatak mehanizacije i manipulativne opreme cca. 100 tisuća dolara EUR

Vaš prijedlog da se prodajna cijena opreme podijeli na 90% Cedru i 10% Moehringeru nikada neće realno pokriti naših 10% vrijednosti ugovora (1,3 milijuna eura) koje još moramo dobiti. Nadalje, moramo uzeti u obzir nekoliko stotina tisuća eura troškova skladištenja i svaki novi mjesec skladištenja, ti troškovi rastu za cca. 25 tisuća dolara EUR.

U ovom slučaju ne bismo dali opremu na prodaju koja je predmet našeg pridržaja vlasništva.

Dugo vrijeme čekanja od 3 godine bez ikakvog prodajnog uspjeha opreme Cedar dovelo je do snažne devalvacije i tržišne situacije regresije nakon godina procvata u drvenoj industriji 2022. i 2023. Ali ako nema realne gorčine za cijelu zainteresiranu tvornicu više, onda je prodaja u odvojenim dijelovima jedini mogući način. Molimo objasnite vjerovnicima da moraju uzeti u obzir vrlo jaku devalvaciju vrijednosti.

Možemo zamisliti oba načina vaših prijedloga:

Cedar i Moehringer aktivno predlažu opremu potencijalnim kupcima.

Ili će kupac kupiti opremu izravno od Cedra ili će Moehringer otkupiti dio opreme od Cedra.

Mislim da u ovom trenutku nema smisla obilaziti i provjeravati opremu u skladištima, jer nitko neće kupovati opremu na osnovu popisnih lista.

Prije svega, Moehringer će definirati pakete opreme s kratkim opisom i izgledom.
Oprema se može prodavati samo u logičkim tehničkim paketima (slično gore
navedenom popisu opreme).

Te pakete zatim mogu ponuditi Cedar i Moehringer.

Ako se slažete s ovom procedurom, s pripremom ovih paketa možemo krenuti što prije
od Nove godine.

Želim vam sretan Božić i sretnu Novu godinu.

Srdačan pozdrav

Stefan Moehringer

Simon Moehringer Anlagenbau GmbH

Industriestrasse 1

97353 Wiesentheid

Njemačka

telefon: +499383/950-29

faks: +499383/950-15

e-pošta: stm@moehringer.com

URL: www.moehringer.com

sjedište: Wiesentheid

okružni sud Wuerzburg, reg. Nr. 7602

Direktor: Dr.-Ing. Stefan Moehringer
